

PARCOURS INITIAL : TRANSMISSION ET REPRISE – FONDS DE COMMERCE

Entreprises artisanales < 500 K€

3

jours

Sur site en Intra

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Réaliser un diagnostic opérationnel d'une entreprise artisanale orienté fonds de commerce.

Appliquer une méthode simple et sécurisée de valorisation adaptée aux petites structures.

Identifier les principaux points de vigilance juridiques en transmission.

Sécuriser un projet de reprise de proximité avec une posture claire et pragmatique.

Public cible & prérequis

Agents économiques en charge de la partie cédant et repreneur

MODALITÉS

Format



Présentiel collectif



Distanciel asynchrone
(temps d'accès à la plateforme)



Processus d'apprentissage

- Apports théoriques et méthodologique
- Mise en place de cas pratiques
- Partage d'outils
- Retour d'expérience

Moyens

- Plateforme SEED
- Présentations PPT
- Livrables (Outils & méthodes)



Evaluations

- Questions amont, pendant et en aval de la formation

DÉROULÉ

THÉMATIQUES

0,5 jour



SEQUENCE 1

DIAGNOSTIC OPÉRATIONNEL D'UNE TPE ARTISANALE

Identifier les points essentiels à contrôler pour établir un diagnostic d'entreprise artisanale < 500 K€.

Comprendre l'impact du diagnostic sur la valeur du fonds de commerce.

- Les fondamentaux de l'évaluation des entreprises artisanales.
- Panorama des méthodes de diagnostic et leurs limites.
- Lecture simplifiée du bilan et du compte de résultat.
- Analyse de la rentabilité réelle.
- Dépendance au dirigeant et transférabilité du savoir-faire.
- Identification des risques majeurs impactant la valeur.

1,5 jour



SEQUENCE 2

VALORISATION DU FONDS DE COMMERCE

Construire une valorisation adaptée à une petite entreprise artisanale.

Vérifier la cohérence économique et la faisabilité du projet de reprise.

- Présentation des méthodes d'évaluation (forces et limites).
- Méthodes simplifiées d'évaluation du fonds de commerce.
- Retraitements comptables essentiels (rémunération dirigeant, charges exceptionnelles).
- Cohérence prix / rentabilité.
- Capacité de remboursement du repreneur.
- Argumentation pédagogique du prix auprès du cédant.

1 jour



SEQUENCE 3

SÉCURISATION JURIDIQUE

Identifier les principaux risques juridiques liés à la transmission d'une petite structure.

Sécuriser les étapes clés du projet de reprise.

- Droit des sociétés : ce qui compte en transmission-reprise.
- Transmission d'entreprise individuelle vs société.
- Statuts juridiques : panorama et critères de choix.
- Éléments préalables à valider (dettes, engagements, garanties).
- Posture d'alerte et points de vigilance essentiels.

Si vous êtes en situation de handicap :

01 44 43 10 23 ou

cma-academie@cma-france.fr

Renseignez vous auprès de l'AGEFIPH

(<https://www.agefiph.fr/articles/propos-de-lagefiph/besoin-dune-information>)

Accès SEED + 1 mois

Proposition - marché n° DAJ/2025-06